

vinomada — proposta de partnership (resum executiu)

de jordi · 2026-05-20 · versió 1 pàgina

visc a mèxic. construeixo sistemes de creixement amb IA. et proposo una col·laboració en 3 fases per convertir vinomada en la marca digital-nativa de vi premium del món hispànic. **zero capital per la teva part.**

les 3 fases

	QUÈ	JO CONSTRUEIXO	QUÈ GUANYES TU
1 (mes 0-6)	obrir mèxic	outreach amb IA + ecommerce + B2B + club + esdeveniments; SA de CV a mèxic	+\$330k USD/any a y3 des de mèxic
2 (mes 6-18)	automatitzar vinomada.es a nivell global	CRM, automatització de màrqueting, catàleg amb IA, ops del club, CRO ecom, SEO, outreach B2B per espanya/UK/EU	+30-60% lift sobre la facturació online actual → +\$200-500k USD/any
3 (mes 18+)	app mòbil per al club	nativa ios/android: catàleg, escaneig d'etiqueta, club, drops, celler personal, sommelier IA	+30-50% LTV del club, avantatge defensable

els números (cas base, benefici incremental acumulat per a vinomada)

ANY	BENEFICI ANUAL INCREMENTAL
y1	\$30k
y2	\$205k
y3	\$571k
y4	\$970k
y5	\$1.45M
acumulat 5 anys	~\$3.23M USD

a més: revalorització de vinomada com a empresa: de ~€2-4M avui a ~€8-16M a y5 (+€6-12M).

el que et demano

- **fase 1:** compromís de pilot a 90 dies + working capital per a inventari a mèxic (~\$30-60k USD, recuperables com a stock). zero equity. JV a mèxic al 50/50.
- **fase 2:** earn-in d'equity del **2-4% de vinomada matriu** amb vesting a 36 mesos, O retainer + bonus per performance. només s'activa si la fase 1 compleix els seus criteris.
- **fase 3:** s'integra dins l'equity de fase 2. es construeix quan el club combinat arriba a 500 membres.

el que m'enduc jo

- JV mèxic: operator fee de \$30k USD/any + 50% de l'EBITDA mèxic
- vinomada matriu: 2-4% earned en 3 anys (fases 2+3)
- ingressos projectats des de y3: ~\$135-180k USD/any + equity de cua llarga a vinomada

tu et quedes amb el 96-98% d'un negoci que val 3x més.

kill criteria (si la fase 1 falla, tanquem net)

- padró sectorial no concedit en 120 dies → pausa
- pilot 90 dies: <3 comptes B2B I <30 comandes DTC → kill, sense compromís de fase 2/3

- problemes amb contenidors / assegurances que es mengin >40% del capital del pilot → reestructurar

següent pas

trucada de 30 min aquesta setmana. et llegeixes el doc llarg (8 pàgines) abans. a la trucada triem estructura del deal i tanquem el pilot de 90 dies.

— jordi